



SOLAR
GOSH



IMPULSA TUS GANANCIAS TOKENIZANDO EL SOL.



SOLARGOSH

IMPULSA TUS GANANCIAS TOKENIZANDO EL SOL.

SOLARGOSH WHITEPAPER

Ver. 1.05

Descripción breve

SolarGosh es una innovadora plataforma diseñada para facilitar la financiación de la instalación de plantas solares, mientras tokeniza la producción energética de las mismas

SolarGosh

info@solargosh.io

CONTENIDO

1. Introducción y Descripción del Problema	4
Por qué la tokenización es una solución viable	4
2. Solución Propuesta	5
Tokenización en SolarGosh.....	5
Mecanismo de Mintage de Tokens	5
Distribución y Quema de Tokens.....	5
Quema de Tokens y Bonos de Carbono	6
Elección de la Binance Smart Chain (BSC).....	6
3. Descripción del Token de SolarGosh	8
Tipo de Token.....	8
Vinculación con la Producción Física de Energía Solar	8
Mecanismos de Recompensa e Incentivos	8
4. Aspectos Técnicos	10
Arquitectura Técnica de SolarGosh	10
Innovaciones Tecnológicas y Soluciones Únicas	11
5. Plan de Implementación	12
Hoja de Ruta para el Desarrollo y Lanzamiento de SolarGosh.....	12
Pruebas Piloto e Implementaciones Iniciales	13
Estrategia de Implementación	13
Conclusión	14
6. Cumplimiento Legal y Regulatorio	15
Estrategia de Cumplimiento en SolarGosh	15
Conclusión	16
7. Equipo y Colaboradores.....	17
8. Plan de Mercadeo y Estrategia de Adopción	20
1. Educación y Concienciación	20
2. Marketing Digital.....	20
3. Promociones e Incentivos	20
4. Asociaciones Estratégicas	20
5. Eventos y Conferencias	21
6. Relaciones Públicas y Comunicación.....	21

9. Riesgos y Consideraciones	22
1. Riesgo Tecnológico.....	22
2. Riesgo Regulatorio.....	22
3. Riesgo de Mercado	22
4. Riesgo Operacional	23
5. Riesgo Financiero	23
6. Riesgo Ambiental.....	23
10. Tokenomics.....	24
Introducción	24
Distribución del Token.....	24
Utilidad del Token	25

1. INTRODUCCIÓN Y DESCRIPCIÓN DEL PROBLEMA

SolarGosh es una innovadora plataforma diseñada para facilitar la financiación de la instalación de plantas solares, mientras tokeniza la producción energética de las mismas. Esta tokenización permite una medición clara, fehaciente y transparente de la producción eléctrica y de la mitigación de la emisión de CO₂ en cada país donde las plantas operan. La utilización de energía solar ayuda a abordar problemas clave como la dependencia de los combustibles fósiles y el cambio climático, proporcionando una fuente de energía renovable y sostenible.

POR QUÉ LA TOKENIZACIÓN ES UNA SOLUCIÓN VIABLE

La tokenización en proyectos como SolarGosh ofrece múltiples ventajas que mejoran tanto la eficiencia operativa como la participación del inversor:

- **Acceso a Capital:** la tokenización permite a SolarGosh fraccionar la propiedad de las plantas solares en múltiples tokens digitales, lo que reduce las barreras de entrada para los inversores y democratiza el acceso al financiamiento de energía renovable.
- **Transparencia y Verificación:** al utilizar blockchain, cada transacción y producción de energía se registra de manera inmutable. Esto proporciona una verificación transparente y auditada de la producción de energía y las reducciones de CO₂ asociadas, lo cual es crucial para la confianza y credibilidad del proyecto.
- **Liquidez y Mercados Secundarios:** los tokens pueden ser comercializados en mercados secundarios, ofreciendo liquidez a los inversores. Esto facilita la entrada y salida de inversores del proyecto, haciendo la inversión en energía solar más atractiva y flexible.
- **Automatización de Procesos:** el uso de contratos inteligentes en la blockchain puede automatizar procesos, como la distribución de beneficios o incentivos basados en la producción real de energía, reduciendo así los costos administrativos y aumentando la eficiencia.
- **Incentivos para la Sostenibilidad:** los tokens pueden estar diseñados para ofrecer incentivos adicionales, como créditos o bonos por reducciones de CO₂, lo que alienta tanto a inversores como a operadores a maximizar la eficiencia de las plantas solares.

Con estas ventajas, la tokenización no solo resuelve problemas financieros y operativos, sino que también alinea los intereses de los inversores con los objetivos de sostenibilidad a largo plazo, la trazabilidad de la producción de energía y la obtención bajo reglas claras y unificadas del impacto que tiene esa producción de energía en la emisión de CO₂ a la atmósfera.

2. SOLUCIÓN PROPUESTA

TOKENIZACIÓN EN SOLARGOSH

La tokenización en SolarGosh se ejecuta mediante un innovador sistema que vincula la producción de energía solar con la reducción de emisiones de CO₂, apalancando el poder de la tecnología blockchain para crear un mecanismo de incentivo sostenible y transparente. La plataforma utiliza datos oficiales proporcionados por cada país sobre las toneladas de CO₂ emitidas para producir un megavatio-hora de electricidad. Estos datos se utilizan para calcular mensualmente la cantidad de CO₂ ahorrada gracias a la producción solar de las plantas financiadas a través de SolarGosh.

MECANISMO DE MINTEO DE TOKENS

Cada mes, se realiza un cálculo basado en la producción de energía solar acumulada y las correspondientes reducciones de CO₂. Basado en este cálculo, se acuñan (*mintean*) tokens nuevos. Este proceso está automatizado por uno de los tres contratos inteligentes principales de SolarGosh: el contrato de minteo. Este contrato garantiza que la emisión de tokens esté directamente vinculada a un impacto ambiental positivo real, reforzando la credibilidad y el valor intrínseco de los tokens.

También cada mes, en caso de encontrarse correcciones por retrasos en la lectura del API, se hará un minteo de corrección con el fin de que el flujo de tokens represente fielmente el CO₂ no emitido por producción eléctrica de origen solar.

DISTRIBUCIÓN Y QUEMA DE TOKENS

Además del contrato de minteo, SolarGosh implementa otros dos contratos inteligentes esenciales: el de reparto y el de quema.

El **contrato de reparto** maneja la distribución de tokens a los inversores, basada en su participación en la financiación de las plantas solares, y podría incluir también recompensas por tenencia prolongada o por alcanzar ciertos hitos de producción. Por otro lado, **el contrato de quema** está diseñado para ajustar la oferta circulante de tokens, quemando una porción de ellos para evitar la inflación y mejorar el valor de los tokens restantes, lo cual es una práctica común para gestionar la salud económica de criptomonedas.

La funcionalidad del reparto de tokens en SolarGosh se extiende más allá de los inversores para incluir a otros actores clave dentro de la cadena de valor de la energía solar. Esto significa que no solo los inversores que financian las plantas solares reciben tokens, sino también los propietarios de las instalaciones y los instaladores de las placas solares. Este enfoque asegura que todos los

participantes que contribuyen al éxito y la operación de las plantas solares sean recompensados, fomentando así un compromiso más profundo con el proyecto y promoviendo la adopción y expansión de la energía solar.

QUEMA DE TOKENS Y BONOS DE CARBONO

El contrato de quema juega un papel crucial en la regulación de la oferta de tokens en el mercado. En SolarGosh, la quema de tokens se realiza específicamente cuando estos son canjeados por bonos de carbono en el mercado interno que SolarGosh planea lanzar. Este marketplace permitirá a los tenedores de tokens utilizarlos para adquirir bonos de carbono, lo cual no solo proporciona un mecanismo tangible para que los inversores contribuyan aún más a la sostenibilidad ambiental, sino que también ayuda a mantener la estabilidad y el valor del token al reducir la oferta circulante.

Adicionalmente durante el periodo de lanzamiento, se establece un calendario de quemas programadas, que ayudan a equilibrar el número de tokens circulantes respecto los bonos existentes de cara a la certificación

Una vez concluido este periodo de lanzamiento, se realizará una quema mensual del 80% del sobrante (k) cada vez que este se desvíe más del 1% según la siguiente formula:

$$k = \$SGH \text{ Emitido} - \$SGH \text{ Soportado BdC}$$

$$\text{Se quema } 80\% k = \text{Si } \frac{k}{\$SGH \text{ Emitido}} > 1\%$$

El cálculo y proceso de quema se realizará por contrato inteligente sin intervención manual.

ELECCIÓN DE LA BINANCE SMART CHAIN (BSC)

Para soportar esta estructura, SolarGosh opera sobre la Binance Smart Chain (BSC). Se eligió BSC por varias razones clave:

- **Bajo Costo de Transacción:** BSC ofrece una estructura de costos significativamente más baja en comparación con otras cadenas, como Ethereum. Esto es esencial para garantizar que las operaciones frecuentes de minteo, reparto y quema sean económicamente viables.
- **Alta Velocidad de Transacción:** la BSC proporciona tiempos de transacción rápidos, lo cual es crucial para la eficiencia operativa al manejar las transacciones que involucran minteo y reparto de tokens.
- **Compatibilidad de Contratos Inteligentes:** BSC es compatible con la máquina virtual de Ethereum (EVM), lo que facilita el desarrollo y la

implementación de contratos inteligentes complejos necesarios para SolarGosh.

- **Gran Ecosistema y Adopción:** BSC goza de un amplio ecosistema y una comunidad robusta, ofreciendo acceso a una amplia red de apoyo y herramientas de desarrollo.

Esta combinación de tecnología avanzada y estrategia bien pensada asegura que SolarGosh no solo promueva la energía solar, sino que también innove en el uso de la blockchain para la sostenibilidad ambiental.

3. DESCRIPCIÓN DEL TOKEN DE SOLARGOSH

TIPO DE TOKEN

El token de **SolarGosh** es un **utility token** diseñado para funcionar dentro de un marco innovador llamado **Proof of Real Work (PoRW)**. Esta nueva categoría se centra en tokens de activos reales (Real World Assets, RWA) que se generan a partir de pruebas de actividades y procesos físicos reales. El PoRW no solo valida la producción de energía solar, sino que también asegura que esta producción tenga un impacto directo y verificable en la reducción de emisiones de CO₂, lo que añade una capa adicional de verificación y valor al token.

VINCULACIÓN CON LA PRODUCCIÓN FÍSICA DE ENERGÍA SOLAR

El proceso de tokenización en SolarGosh está íntimamente vinculado con la producción física de energía solar. Los tokens se generan utilizando datos provenientes directamente de las APIs de los inversores de cada planta, que son recogidos por hardware certificado. Este sistema automático consolida la producción de energía basándose en el país de generación, aplicando las métricas oficiales de emisión de CO₂ ahorrada para esa región específica. Cada unidad de energía producida que contribuye a una menor emisión de CO₂ resulta en la creación de tokens, asegurando que cada token mintado refleje un beneficio ambiental real y cuantificable.

MECANISMOS DE RECOMPENSA E INCENTIVOS

El sistema de tokens de SolarGosh ofrece varios mecanismos de recompensa e incentivos para sus poseedores:

- **Recompensas por Producción:** los tokens se distribuyen en función de la cantidad de energía generada y el correspondiente ahorro de CO₂. Esto no solo fomenta la inversión en infraestructuras solares, sino que también premia directamente a los inversores por el rendimiento ambiental de sus activos.
- **Canje por Bonos de Carbono:** los poseedores de tokens tienen la opción de canjear sus tokens por bonos de carbono en el marketplace de SolarGosh, lo cual ofrece un retorno adicional al invertir en sostenibilidad.
- **Liquidez y Trading en Exchanges:** inicialmente, los tokens podrán ser comprados, vendidos o intercambiados en un DEX (Exchange Descentralizado), y se están explorando opciones para su inclusión en CEXs (Exchanges Centralizados). Esto asegura que los inversores tengan flexibilidad y accesibilidad para manejar sus inversiones.
- **Quema de Tokens:** el mecanismo de quema de tokens al canjearlos por bonos de carbono ayuda a mantener un equilibrio en la oferta y demanda de tokens, potencialmente aumentando su valor a largo plazo. Este mecanismo se podrá ejecutar de forma programada o puntual con el fin

regular la cantidad circulante del token sea 1 a 1 con toneladas de carbono no emitidas a la atmósfera.

Estos incentivos están diseñados para atraer y retener a un grupo diverso de inversores y participantes, desde individuos que buscan contribuir al medio ambiente hasta inversores institucionales interesados en activos sostenibles. Con el PoRW, SolarGosh no solo promueve la inversión en energías renovables, sino que también establece un estándar de cómo la producción de energía puede ser verificada y tokenizada para asegurar la transparencia y el impacto real.

4. ASPECTOS TÉCNICOS

ARQUITECTURA TÉCNICA DE SOLARGOSH

La arquitectura técnica de **SolarGosh** está diseñada para optimizar la eficiencia, seguridad y escalabilidad del proyecto, integrando avanzadas tecnologías de blockchain con sistemas de monitoreo energético en tiempo real. La plataforma se compone de varios componentes clave:

- **Hardware de Monitoreo Certificado:** cada planta solar está equipada con hardware certificado que recopila datos en tiempo real sobre la producción de energía. Estos dispositivos están conectados a internet y envían datos directamente a la plataforma SolarGosh.
- **APIs de Inversores:** las APIs integradas recopilan y verifican automáticamente la información del hardware de monitoreo, incluyendo la cantidad de energía generada y datos ambientales pertinentes. Esto evita la creación de oráculos u otros sistemas intermedios que compliquen el sistema y los hace vulnerables.
- **Blockchain Binance Smart Chain (BSC):** todos los datos de producción son registrados en la BSC, utilizando contratos inteligentes para el mintage, distribución y quema de tokens, garantizando así transparencia y trazabilidad.
- **Contratos Inteligentes:** tres contratos inteligentes principales regulan las operaciones en la plataforma:
 - **Mintage:** genera tokens basados en la energía producida y el CO₂ ahorrado.
 - **Distribución:** asigna tokens a inversores, propietarios de plantas e instaladores.
 - **Quema:** elimina tokens del mercado cuando se canjean por bonos de carbono.
- **Marketplace Integrado:** un marketplace en la plataforma permite el canje de tokens por bonos de carbono y otros activos, gestionado también por contratos inteligentes para facilitar transacciones seguras y eficientes.

INNOVACIONES TECNOLÓGICAS Y SOLUCIONES ÚNICAS

SolarGosh introduce varias innovaciones y soluciones tecnológicas únicas en el mercado de las energías renovables:

- **Proof of Real Work (PoRW):** este innovador mecanismo de validación garantiza que cada token emitido está directamente vinculado a trabajo real y verificable (producción de energía solar y reducción de CO₂). Diferencia a SolarGosh de otros proyectos de tokenización al asegurar que los tokens representen un valor tangible y medible.
- **Integración de Datos en Tiempo Real:** al utilizar hardware de monitoreo certificado que se conecta directamente con la blockchain, SolarGosh asegura una medición precisa y transparente de la producción energética, estableciendo un estándar de confiabilidad y precisión en la industria.
- **Sistema Automatizado de Tokenización:** la automatización del proceso de mintage y distribución de tokens reduce significativamente el riesgo de errores humanos y mejora la eficiencia operativa, permitiendo una escala mucho mayor.
- **Escalabilidad y Adaptabilidad:** la elección de BSC y la estructura de los contratos inteligentes permiten a SolarGosh escalar eficientemente mientras se adapta a las regulaciones y las cambiantes dinámicas del mercado de energías renovables.

Estos aspectos técnicos no solo diferencian a SolarGosh dentro del mercado, sino que también contribuyen a su misión de promover la sostenibilidad ambiental mediante la utilización avanzada de tecnologías blockchain.

5. PLAN DE IMPLEMENTACIÓN

HOJA DE RUTA PARA EL DESARROLLO Y LANZAMIENTO DE SOLARGOSH

La implementación de **SolarGosh** se ha estructurado en varias fases claves para asegurar un despliegue efectivo y escalable de la plataforma.

A lo largo de los últimos tres años, el proyecto ha pasado por diversas etapas críticas de desarrollo, desde la conceptualización hasta pruebas extensivas en la testnet y la documentación rigurosa de la producción solar. Aquí se detalla la hoja de ruta actual y futura:

FASE 1: DESARROLLO Y PRUEBAS EN TESTNET

- **Duración:** primeros 3 años desde la concepción.
- **Actividades:** desarrollo de la arquitectura técnica, integración de hardware de monitoreo, y configuración de contratos inteligentes.
- **Logros:** pruebas exitosas en la testnet que validaron la funcionalidad de los contratos inteligentes y la precisión de la recopilación de datos.

FASE 2: PUESTA EN PRODUCCIÓN Y EXPANSIÓN INICIAL

- **Inicio:** 15/3/2024
- **Fin:** 1/9/2024
- **Actividades:** transición de la testnet a la mainnet de Binance Smart Chain, conexión de las primeras 57 plantas solares en México.
- **Objetivos:** estabilizar la plataforma en un entorno de producción real, asegurando que todas las operaciones, desde el mintage hasta el reparto de tokens, funcionen según lo previsto.

FASE 3: MINTEO Y REPARTO INICIAL

- **Fecha:** 2/9/2024
- **Actividades:** realizar el primer mintage y reparto de tokens a todos los colaboradores que han participado en las fases de prueba y desarrollo.
- **Hitos:** este evento marcará el lanzamiento oficial del token SolarGosh y su operatividad completa en el mercado.

FASE 4: EXPANSIÓN Y ESCALABILIDAD

- **Futuro próximo:** después del mintage inicial.
- **Actividades:** aumentar el número de plantas solares conectadas, tanto en México como en otros mercados internacionales.
- **Objetivos:** maximizar la cobertura de producción solar y la adopción del token, fortaleciendo la propuesta de valor de SolarGosh y su impacto ambiental global.

PRUEBAS PILOTO E IMPLEMENTACIONES INICIALES

Las pruebas piloto han sido una parte integral de la estrategia de implementación de SolarGosh, permitiendo al equipo validar la tecnología y los procesos en un entorno controlado antes de la transición a operaciones a gran escala. La experiencia acumulada durante estos años de pruebas es vital para asegurar una puesta en producción exitosa. Con 57 plantas ya conectadas en México, SolarGosh está en una posición sólida para demostrar la viabilidad y el valor de su innovador sistema de tokenización en el sector de las energías renovables.

FASE 5: CERTIFICACIÓN Y CUMPLIMIENTO DE CRITERIOS ESG

- **Fecha Tentativa:** tercer trimestre de 2026.
- **Actividades:** obtener las certificaciones necesarias de entidades reguladoras para que los tokens puedan ser oficialmente reconocidos como bonos de carbono. Esto incluirá un exhaustivo proceso de validación para asegurar que SolarGosh cumple con los criterios ambientales, sociales y de gobernanza (ESG).
- **Objetivos:** esta fase es crucial para fortalecer la credibilidad y el atractivo del token como un instrumento legítimo y valioso en el mercado de carbono. La certificación permitirá a los poseedores de tokens participar activamente en el comercio de emisiones y contribuir significativamente a los objetivos globales de reducción de carbono.

FASE 6: LANZAMIENTO Y EXPANSIÓN DEL MARKETPLACE

- **Inicio:** segundo trimestre de 2026 con opciones limitadas.
- **Fecha de fin tentativa:** cuarto trimestre de 2026.
- **Actividades:** desarrollo y puesta en marcha gradual de un marketplace integrado en la plataforma SolarGosh, que permitirá la compra, venta e intercambio de tokens por bonos de carbono y otros activos relacionados con la energía y la sostenibilidad.
- **Objetivos:** el marketplace buscará facilitar el acceso a los mercados de carbono y proporcionar una plataforma fluida para que los inversores gestionen y optimicen sus inversiones. La implementación gradual permite ajustar y mejorar el marketplace basándose en el feedback de los usuarios y la adaptación a las dinámicas del mercado.

ESTRATEGIA DE IMPLEMENTACIÓN

La implementación de estas fases estará guiada por una estrategia que prioriza la transparencia, la colaboración con reguladores y la adaptabilidad a las condiciones del mercado. SolarGosh se compromete a mantener a todos los stakeholders bien informados de los avances y los ajustes en la hoja de ruta, asegurando que todas las partes interesadas puedan participar activamente en el desarrollo y éxito del proyecto.

CONCLUSIÓN

Con esta hoja de ruta claramente definida y una visión estratégica para cada fase, SolarGosh está bien posicionado para no solo cumplir con sus objetivos iniciales sino también para expandirse y adaptarse a los retos futuros. La finalización de las fases de certificación y el lanzamiento del marketplace serán pasos decisivos hacia la realización de la visión a largo plazo de SolarGosh de revolucionar la financiación de la energía solar y el mercado de bonos de carbono.

6. CUMPLIMIENTO LEGAL Y REGULATORIO

ESTRATEGIA DE CUMPLIMIENTO EN SOLARGOSH

El cumplimiento legal y regulatorio es crucial para la operatividad y sostenibilidad a largo plazo de cualquier proyecto que implique blockchain y tokenización, especialmente uno como SolarGosh, que aborda sectores regulados como la energía y los mercados financieros. Aquí están las estrategias y medidas clave que SolarGosh implementará para asegurar el cumplimiento en todos los mercados donde opere:

ANÁLISIS Y CUMPLIMIENTO LOCAL E INTERNACIONAL

- **Enfoque Local:** dado que SolarGosh es una empresa con base en México y este mercado será uno de los primeros en implementarse, es vital entender y adherirse a las regulaciones locales existentes relacionadas con la energía, la financiación y la criptomoneda. Aunque México tiene un marco regulatorio menos estricto en comparación con otros países, la tendencia global sugiere un aumento en la regulación de las criptomonedas y tokens, lo que podría impactar futuras operaciones.
- **Expansión Internacional:** para las operaciones en otros países, SolarGosh realizará una evaluación detallada de las regulaciones locales en cada nuevo mercado antes de su entrada. Esto incluye el cumplimiento de las leyes financieras, energéticas, de criptomonedas y de bonos de carbono.

COLABORACIÓN CON EXPERTOS LEGALES

- **Asesoría Continua:** SolarGosh trabajará con un equipo de expertos legales especializados en las áreas de energía, financiamiento y criptoregulación. Este equipo será responsable de mantener al proyecto actualizado con las últimas leyes y regulaciones, así como de adaptar las operaciones y contratos de la empresa para garantizar el cumplimiento continuo.

CERTIFICACIÓN DE PROCESOS DE MINTEO

- **Bono de Carbono:** un aspecto clave para el éxito del token será su capacidad para ser reconocido como un bono de carbono, lo que requiere un proceso de certificación riguroso. SolarGosh buscará la certificación a través de organismos internacionales que validen que cada token emitido refleje una reducción verificable de CO₂, cumpliendo así con los estándares internacionales para bonos de carbono.
- **Transparencia y Verificación:** implementar procesos transparentes y verificables es esencial para la certificación. Esto incluye la documentación completa de cómo los datos de producción solar se traducen en tokens y cómo estos están directamente vinculados a la reducción de emisiones.

ADHERENCIA A LOS PRINCIPIOS ESG

- **Cumplimiento ESG:** además de los aspectos técnicos y económicos, SolarGosh se comprometerá a seguir los principios de sostenibilidad ambiental, social y de gobernanza (ESG). Esto no solo mejora la imagen y la aceptación del proyecto, sino que también asegura que las operaciones cumplan con las crecientes expectativas de los inversores conscientes del clima y las políticas regulatorias centradas en la sostenibilidad.

PREPARACIÓN PARA LA EVOLUCIÓN REGULATORIA

- **Flexibilidad y Escalabilidad:** el marco legal y regulatorio para las criptomonedas y la energía está en constante evolución. SolarGosh establecerá mecanismos para adaptarse rápidamente a los cambios regulatorios, asegurando la viabilidad a largo plazo del proyecto.

CONCLUSIÓN

Al abordar proactivamente estos aspectos regulatorios y legales, SolarGosh se posiciona como un proyecto responsable y preparado para las complejidades del mercado global. Estas medidas no solo facilitarán una expansión más suave y segura en nuevos mercados, sino que también fortalecerán la confianza entre inversores, reguladores y otros stakeholders.

7. EQUIPO Y COLABORADORES

RAFAEL GONZÁLEZ BAUTISTA

Rol: CEO y Founder

- **Experiencia previa:** más de 20 años creando y dirigiendo proyectos empresariales y comunicando acerca de inversiones y salud financiera.
- **Rol en SolarGosh:** Rafa dirige el proyecto para llevar a término una visión sobre el ecosistema solar y los bonos de carbono.
- **Logros Relevantes:** la internacionalización exitosa de varias empresas y crear una amplia comunidad de amantes de la inversión y de la salud financiera. Explica fenómenos complejos de una forma sencilla.

SERGIO MIRAMONTES DE LA PIEDRA

Rol: Founder y Responsable técnico solar

- **Experiencia previa:** más de 12 años planificando e instalando sistemas fotovoltaicos.
- **Rol en SolarGosh:** Sergio está a cargo del desarrollo de los modelos de negocio de plantas solares y acuerdos con partners de la industria solar.
- **Logros Relevantes:** hasta el día de hoy ha implementado más de 14MW de producción eléctrica solar.

PEDRO TERAN GEZN

Rol: CTO

- **Experiencia Previa:** arquitecto de software con más de 10 años de experiencia liderando equipos de desarrollo internacionales. Actualmente trabaja como Principal software developer at Zillow
- **Rol en SolarGosh:** Pedro está enfocado en crear la arquitectura de una solución escalable que garantice la sostenibilidad de SolarGosh en el largo plazo
- **Logros Relevantes:** crear soluciones de software y gestión de datos en ambientes híbridos con fuerte vocación hacia la Blockchain y los NFTs.

ADRIÁN CORONA FLORES

Rol: Desarrollo y Gestión de datos

- **Experiencia Previa:** más de 10 años de experiencia en gestión de Bigdata y Encuestas. Desarrollo web y de aplicaciones. Configuración de servidores Logdata y Webserver.
- **Rol en SolarGosh:** el rol de Adrián es aptación y gestión de datos para Visgestión y visualización (publicación), así como el procesamiento y preparación de datos
- **Logros Relevantes:** desarrollo de plataforma *OceanData*, que es un gestor de datos para creación de modelos del clima y datos para Navegación, mapeo, etc.

JUAN JOSÉ ARTERO

Rol: Business Advisor

- **Experiencia Previa:** más de 15 años de experiencia en negocios internacionales y liderando empresas tecnología.
- **Rol en SolarGosh:** Juanjo ayudará al crecimiento y expansión de negocio de SolarGosh en el mercado hispanohablante, mejorando el modelo de negocio, reforzando los retos de marketing que tiene la compañía y captando inversores cualificados.
- **Logros Relevantes:** coordinar equipos multidisciplinarios en cinco países asegurando alianzas estratégicas con actores importantes en su industria. Liderar el primer Hub de Innovación en Marketing de LatAm.

COLABORADORES Y ASOCIADOS

Save Cap

- **Tipo de Colaborador:** partner
- **Experiencia y Reputación:** fondo de inversión con una fuerte especialización en activos digitales y proyectos de tokenización.
- **Contribución al Proyecto:** financiar las fases iniciales y optimizar los recursos para hacer de una forma correcta la entrada y salida de dinero de inversores en el proyecto.
- **Aspectos Clave de la Colaboración:** Save Cap, también buscará nuevos inversores institucionales que quieran sumarse a un proyecto que pretende hacer accesible los bonos de carbono.

AURORA POWER

- **Tipo de Colaborador:** partner Industrial
- **Experiencia y Reputación:** Aurora Power es un líder como proveedor de sistemas solares fotovoltaicos.
- **Contribución al Proyecto:** Aurora Power, proporcionará a SolarGosh el *Know How* y el profundo conocimiento de la tecnología de producción y almacenamiento solar.
- **Aspectos Clave de la Colaboración:** Aurora Power se incorporó en una fase temprana al proyecto, ayudando a obtener de forma regular, datos en tiempo real sobre producción solar y como partner dentro de la dinámica industria solar.

8. PLAN DE MERCADEO Y ESTRATEGIA DE ADOPCIÓN

Para asegurar el éxito y la adopción del token de SolarGosh, se implementará una estrategia de mercadeo integral que combina tácticas de promoción tradicionales y digitales, junto con asociaciones estratégicas:

1. EDUCACIÓN Y CONCIENCIACIÓN

- **Seminarios Web y Talleres:** organizar eventos educativos online y presenciales para enseñar a los potenciales inversores y usuarios sobre los beneficios de la energía solar y la inversión en tokens.
- **Contenido Educativo:** crear y distribuir contenido (artículos, videos, infografías) que explique cómo funciona la tokenización de la producción solar y su impacto ambiental y económico.

2. MARKETING DIGITAL

- **Campañas en Redes Sociales:** utilizar plataformas como LinkedIn, Twitter y Facebook para compartir noticias, actualizaciones y estudios de caso que demuestren la efectividad y los beneficios de SolarGosh.
- **Optimización del SEO:** mejorar la visibilidad online de SolarGosh mediante la optimización de motores de búsqueda para atraer tráfico orgánico a la página web del proyecto.
- **Publicidad Online:** ejecutar campañas de publicidad pagada en Google Ads y redes sociales para alcanzar a un público objetivo más amplio.

3. PROMOCIONES E INCENTIVOS

- **Bonificaciones Iniciales:** ofrecer tokens adicionales como bonificación por las primeras inversiones o por inversiones superiores a un cierto umbral.
- **Programa de Referidos:** implementar un programa de referidos que recompense a los usuarios por traer nuevos inversores a la plataforma.

4. ASOCIACIONES ESTRATÉGICAS

- **Colaboraciones con Empresas de Energía solar:** asociarse con otras empresas dentro del sector de la energía solar para acceder a sus redes y recursos, y co-promocionar los productos.
- **Alianzas con Organizaciones Ambientales:** trabajar con ONGs y organizaciones dedicadas a la sostenibilidad para mejorar la credibilidad y el alcance de SolarGosh.
- **Partnerships con Instituciones Financieras:** establecer relaciones con bancos y otras instituciones financieras que puedan ofrecer plataformas de inversión en SolarGosh a sus clientes.
- **Alianzas con Influencers:** ya sean del mundo crypto, financiero o de otras áreas afines, para dar a conocer el token a sus comunidades.

5. EVENTOS Y CONFERENCIAS

- **Participación en Conferencias de Blockchain y Energía Renovable:** Presentar SolarGosh en conferencias y ferias industriales para ganar visibilidad y credibilidad.
- **Organización de Eventos Propios:** Lanzar eventos propios para demostrar la tecnología y los beneficios del proyecto, atrayendo a medios de comunicación y potenciales inversores.

6. RELACIONES PÚBLICAS Y COMUNICACIÓN

- **Campañas de Relaciones Públicas:** Trabajar con agencias de relaciones públicas para generar cobertura mediática en publicaciones de tecnología, finanzas y energía.
- **Comunicación Continua:** Mantener una comunicación regular con la base de usuarios a través de boletines informativos, actualizaciones de proyectos y respuestas a preguntas frecuentes.

Esta combinación de técnicas de marketing directo y asociaciones estratégicas ayudará a construir una base sólida de usuarios iniciales y fomentará la adopción continua del token de SolarGosh en el mercado.

9. RIESGOS Y CONSIDERACIONES

Para asegurar la viabilidad y sostenibilidad a largo plazo de SolarGosh, es crucial identificar los principales riesgos asociados con el proyecto y desarrollar estrategias efectivas para mitigarlos. Aquí están algunos de los riesgos más significativos junto con las estrategias de mitigación propuestas:

1. RIESGO TECNOLÓGICO

- **Descripción:** la dependencia de la tecnología blockchain y el hardware de monitoreo puede exponer al proyecto a fallos técnicos, vulnerabilidades de seguridad y problemas de escalabilidad.
- **Mitigación:** implementar protocolos de seguridad robustos, realizar auditorías tecnológicas regulares por parte de terceros, y asegurar la escalabilidad de la plataforma a través de pruebas de estrés y optimización continua.

2. RIESGO REGULATORIO

- **Descripción:** la regulación en torno a las criptomonedas y tokens es todavía incierta y varía significativamente entre jurisdicciones, lo que podría afectar la operación de SolarGosh en diferentes regiones.
- **Mitigación:** mantener un equipo legal dedicado a monitorear y adaptarse a las regulaciones cambiantes, establecer operaciones en jurisdicciones con regímenes regulatorios claros y favorables, y asegurar todas las licencias y aprobaciones necesarias antes de expandirse a nuevos mercados.

3. RIESGO DE MERCADO

- **Descripción:** la adopción de tokens basados en la producción solar y bonos de carbono podría ser más lenta de lo esperado, lo que afectaría la demanda del token de SolarGosh.
- **Mitigación:** diversificar las estrategias de marketing para abordar múltiples segmentos de mercado, educar al mercado sobre los beneficios de la inversión en energía solar y tokens de carbono, y ofrecer incentivos para atraer y retener a los primeros usuarios.

4. RIESGO OPERACIONAL

- **Descripción:** errores operativos, fallos humanos o problemas con la cadena de suministro del hardware de monitoreo podrían impactar negativamente la producción de energía solar y, por ende, la mintado de tokens.
- **Mitigación:** establecer procedimientos operativos estándar, capacitar adecuadamente al personal y colaboradores, y mantener una cadena de suministro diversificada y confiable para el hardware necesario.

5. RIESGO FINANCIERO

- **Descripción:** la volatilidad en los mercados financieros puede afectar el valor del token y la capacidad de SolarGosh para asegurar financiamiento adicional.
- **Mitigación:** implementar una estrategia de gestión de tesorería prudente, diversificar las fuentes de ingresos, y establecer reservas de liquidez para manejar las fluctuaciones del mercado.

6. RIESGO AMBIENTAL

- **Descripción:** cambios inesperados en las políticas ambientales o fallos en lograr las reducciones de CO2 proyectadas podrían comprometer los objetivos del proyecto.
- **Mitigación:** comprometerse con prácticas sostenibles de operación, mantener una comunicación transparente con los *stakeholders* sobre los impactos ambientales, y adaptar las estrategias del proyecto conforme a las nuevas políticas y tecnologías ambientales.

Estos riesgos, si no se gestionan adecuadamente, podrían obstaculizar el progreso y el éxito de SolarGosh. Por lo tanto, es fundamental implementar estas estrategias de mitigación de forma proactiva para asegurar la estabilidad y el crecimiento a largo plazo del proyecto.

10. TOKENOMICS

INTRODUCCIÓN

- i. Nombre del Token: SolarGosh
- ii. Símbolo: SGH
- iii. Blockchain: BSC
- iv. Total Supply: N/A
- v. Tipo Token: BEP-20

DISTRIBUCIÓN DEL TOKEN

Se ha realizado un miteo inicial de 500.000 tokens en concepto de generación histórica de las plantas, acreditada por medio de la API, desde que inició el proyecto de SGH y como adelanto de la conexión de nuevas plantas que se irán descontado de esta cantidad.

Mensualmente hay un miteo según la producción eléctrica y el ahorro de CO₂ emitido y una quema proporcional creciente de los tokens sobre emitidos en circulación para llegar en el plazo mínimo posible al 1:1 de tokens en circulación que representen una tonelada de CO₂ no emitida a la atmósfera, según esta tabla.

FECHA	PORCENTAJE
15/10/24	0.10%
15/11/24	0.20%
15/12/24	0.30%
15/1/25	0.40%
15/2/25	0.50%
15/3/25	0.60%
15/4/25	0.70%
15/5/25	0.80%
15/6/25	0.90%
15/7/25	1.00%
15/9/25	1.10%
15/10/25	1.20%
15/11/25	1.30%
15/12/25	1.40%
15/1/26	1.50%
15/2/26	1.60%
15/3/26	1.70%
15/4/26	1.80%
15/5/26	1.90%
15/6/26	2.00%

Del primer miteo se mandaron 100.000 tokens al contrato del token que quedaran durmientes de forma permanente.

Se ha realizado una primera ICO privada a los miembros de la comunidad de SolarGosh y una serie de tareas para poner liquidez en el token y que esta esté lo más distribuida posible.

En caso de que existan más envíos intencionados o por error al contrato, estos tokens se convertirán en *mintables* en caso de necesidad del proyecto.

UTILIDAD DEL TOKEN

La principal utilidad del token es la representación tokenizada de un bono de carbono vinculado a producción eléctrica. Esto permite acceder al mercado de bonos de carbono de una forma barata y sencilla. Actualmente el proceso de certificación de bonos de carbono es complejo y caro, no estando al alcance de pequeños y medianos productores. SolarGosh conseguirá una certificación única para todos los productores conectados a la plataforma.

Podrá usarse como pago dentro del marketplace, tanto para comprar productos de merca, como para intercambiar por bonos de carbono.

Los poseedores que aporten liquidez al token ganarán un 0.05% de las fee por los intercambios que se lleven a cabo en el pool.

Los holders no tendrán derecho a gobernanza ni está contemplado, por el momento, incentivos por staking.

Existen dos mecanismos de quema: por un lado, el de exceso, que está descrito en el punto anterior, por otro lado, en el momento en que se produzca un intercambio del token por bonos de carbono dentro de marketplace, se quemarán los tokens intercambiados.